

TERRITORIALITÉ CITOYENNE LIBRE - TCL
GUIDE PRATIQUE DE DEPLOIEMENT TERRAIN

FINANCEMENT POLITIQUE ET DÉVELOPPEMENT LOCAL

I. COMPRENDRE LE DISPOSITIF TCL EN QUELQUES MOTS

a) Qu'est-ce que la TCL ?

Le Dispositif de Financement Politique promu et déployé par le Cabinet **VoteConnect SARL**, est un outil révolutionnaire qui transforme chaque achat quotidien en contribution pour le développement local inclusif.

L'idée simple : Chaque citoyen qui achète des produits ou des services génère automatiquement un retour financier (*Cash-Back*) destiné à son village ou son quartier. C'est comme si chaque FCFA dépensé ramenait quelques centimes à la communauté.

b) Les trois piliers du dispositif

1. **Pour les citoyens** : Accès à des produits et services de qualité + participation au développement local.
2. **Pour les villages/quartiers** : Création de revenus collectifs sans taxation.
3. **Pour les commerçants et artisans** : Accès à une clientèle organisée et loyale.

II. ADHÉRER AU DISPOSITIF TCL

Étape 1 : Vérifier votre éligibilité

Qui peut adhérer ?

- Tout citoyen ivoirien ayant une **carte d'électeur valide**.
- Natif d'un village ou d'un quartier d'une commune ou sous-préfecture en Côte d'Ivoire.
- Disposant d'un téléphone avec accès à internet.

Étape 2 : S'inscrire en ligne

1. Accédez à la plateforme : **www.challengefinancier.com**
2. Cliquez sur « **S'inscrire** » puis « **Electeur** ».
3. Remplissez le formulaire d'inscription avec :
 - ✓ *Votre Nom et Prénoms.*
 - ✓ *Votre adresse e-mail.*
 - ✓ *Créer un mot de pass sécurisé.*
4. Validez votre inscription.

Étape 3 : Rejoindre votre groupe WhatsApp local

Une fois inscrit, vous recevrez un lien d'invitation pour rejoindre le **Groupe WhatsApp TCL** de votre commune ou sous-préfecture. Ce groupe est votre passerelle directe vers les services.

Important : C'est uniquement à travers ce groupe WhatsApp que vous pourrez passer vos commandes.

■ **Avantage immédiat**

À partir de votre premier achat validé, vous commencerez à accumuler **2,5 % de Cash-Back** sur chaque transaction effectuée dans le réseau des partenaires conventionnés du Cabinet **VoteConnect SARL**.

III. UTILISER LE SERVICE: Guide étape par étape

a) **Comment passer une commande ?**

Étape 1 : Identifier votre besoin

Vous pouvez commander dans quatre catégories :

Catégorie	Exemples	N° Wave dédié
Aliments / boissons / Restaurant	Riz, sucre, huile, eau, repas	0787102190
Produits manufacturés	Savon, lessive, bougies, batterie	0707786614
Artisanat du bâtiment	Plomberie, électricité, menuiserie	0141861484
Titres de transport	Tickets de car, bus et taxis	0594215288

Étape 2 : Passer commande via WhatsApp

1. Rendez-vous dans le Groupe WhatsApp TCL de votre commune/ sous-préfecture.
2. Décrivez clairement votre besoin :
 - ✓ **Exemple :** " Je cherche 25 kg de riz importé de qualité premium. "
 - ✓ **Exemple :** " Besoin d'un électricien pour installation d'une prise murale. "
3. Incluez des précisions importantes : quantité, qualité, délai préféré.

Étape 3 : Attendre la confirmation

- L'équipe projet TCL traite votre requête immédiatement.
- Elle la transmet à **VoteConnect SARL** (*maître d'œuvre technique*).
- Vous recevez une confirmation avec les détails de votre commande.

Étape 4 : Recevoir et vérifier votre commande

- **Délai de livraison** : Entre 30 minutes et 6 heures selon le type de produit.
- À la réception, **vérifiez scrupuleusement** votre colis :

- ✓ *Les articles correspondent-ils à votre demande ?*
- ✓ *La qualité est-elle satisfaisante ?*
- ✓ *Les quantités sont-elles exactes ?*

Étape 5 : Effectuer le paiement

Une fois satisfait de votre livraison :

1. Ouvrez l'application **Wave** sur votre téléphone.
2. Transférez le montant au compte Wave correspondant à votre catégorie de produit.
3. **Conservez la preuve de paiement** (*screenshot recommandé*).

■ Les quatre comptes Wave du dispositif

Ces comptes reçoivent **tous les achats selon la catégorie de produit**, indépendamment du profil du client. Les Cash-Back sont ensuite **redistribués aux trois délégués payeurs selon le profil du client** (*voir section 4 pour plus de détails*).

Besoin	Numéro Wave	Code couleur
Denrées alimentaires et boissons	0787102190	
Produits manufacturés	0707786614	
Services artisanaux	0141861484	
Titres de transport	0594215288	

Besoin	Numéro Wave	Destinataire du paiement
Aliments et boissons	0787102190	Restaurants Conventionnés
Produits manufacturés	0707786614	Boutiques Conventionnées
Services artisanaux	0141861484	Quincailleries Conventionnées
Titres de transport	0594215288	UTB - AVS - OCEAN - YANGO

IV. LE SYSTÈME DE CASH-BACK : Comment l'argent revient à la communauté

a) Le mécanisme central

➤ Chaque achat = Cash-Back automatique

Dès que vous effectuez un paiement par Wave, **2,5 % du montant est immédiatement réservé** pour votre village ou quartier.

Exemple concret :

- **Vous achetez :** 100 000 FCFA de denrées alimentaires.
- **Cash-Back généré :** $100\,000 \times 2,5\% = 2\,500$ FCFA pour votre communauté.

b) Le parcours du Cash-Back : Des coulisses du système

Pour bien comprendre, imaginez le Cash-Back comme un courrier qui doit passer par plusieurs postes de contrôle avant d'arriver à sa destination finale.

Étape 1 : L'Agent VoteConnect enregistre votre paiement

Dès que vous versez l'argent via Wave :

1. L'agent VoteConnect reçoit la notification de paiement.
2. Il capture l'écran du bordereau (*reçu*) Wave.
3. Il enregistre l'information électroniquement.

Étape 2 : Transmission aux Délégués Payeurs

L'agent VoteConnect envoie **immédiatement** la capture du bordereau via WhatsApp **au(x) délégué(s) payeur(s) concerné(s)** selon le **profil du client** qui a effectué l'achat :

- **Si le client est un Fonctionnaire ou Salarié natif du village/quartier** → Bordereau au **Délégué Payeur de la Chefferie**.
- **Si le client est un Écolier, Élève ou Étudiant natif du village/quartier** → Bordereau au **Délégué Payeur des Jeunes**.
- **Si le client est une Femme native du village/quartier** → Bordereau au **Délégué Payeur des Femmes**.

À quoi servent ces trois délégués ? Ils assurent que chaque segment de la population (*autorités/adultes actifs, jeunes, femmes*) accumule ses propres Cash-Back dans sa caisse, ce qui permet de financer des initiatives spécifiques à chaque groupe.

Étape 3 : Enregistrement dans le registre local

Le Délégué Payeur reçoit la capture et la recopie dans un **registre des Cash-Back physique** avec tous les détails :

- Identifiant du citoyen.
- Montant du Cash-Back généré.
- Date de la transaction.
- Catégorie de produit.

Pourquoi ce double enregistrement (numérique et physique) ?
Pour assurer une transparence totale et un contrôle. C'est comme les cahiers de banque dans les villages : *un enregistrement qu'on peut tous vérifier.*

Étape 4 : Transmission au Gestionnaire Mobile Money

Une fois enregistré, le Délégué Payeur **transfère le fichier électronique au Gestionnaire Mobile Money et e-Banking** du village/quartier qui va centraliser tout.

Étape 5 : Enregistrement dans le Registre du Trésor

Le Gestionnaire finalise l'enregistrement dans le **Registre du Trésor du Village ou du Quartier (registre centralisé)**. À ce stade, le Cash-Back est officiellement comptabilisé pour votre communauté.

■ Quand l'argent arrive réellement au compte collectif ?

Voici le point important : **L'argent n'arrive pas au compte collectif tout de suite.**

➤ Accumulation jusqu'à **5 000 FCFA**.

1. Tous les Cash-Back se cumulent progressivement.
2. **Dès que le solde atteint 5 000 FCFA**, le Délégué Payeur demande un retrait officiel.

Exemple :

- Semaine 1 : 1 200 FCFA en cash-back.
- Semaine 2 : 1 800 FCFA en cash-back.
- Semaine 3 : 2 000 FCFA en cash-back.
- **Total : 5 000 FCFA** → Demande de retrait déclenchée.

➤ **La demande officielle de retrait**

1. Le Délégué Payeur envoie une **requête de retrait** au service comptabilité de VoteConnect SARL.
2. VoteConnect SARL vérifie les calculs.
3. Le **Gestionnaire Mobile Money** confirme par e-mail; admin_tcl@challengefinancier.com que tout est correct.

V. L'ORGANISATION : Les rôles et responsabilités

■ **Structure locale : Le Bureau de Coordination TCL**

Chaque village ou quartier dispose d'un **Bureau Local de 7 membres** animé exclusivement par des citoyens détenteurs de la carte d'électeur.

➤ **Les 7 rôles clés et leurs responsabilités**

1. LE COORDONNATEUR LOCAL

Qui est-ce ? Le chef d'orchestre du village/quartier

Ses responsabilités principales :

- Superviser l'ensemble des activités du dispositif TCL.
- Animer les réunions mensuelles du bureau.
- Représenter le village auprès de VoteConnect SARL et Partenaires Conventionnés.
- S'assurer que tous les membres accomplissent leurs tâches.
- Gérer les conflits ou problèmes qui surgissent.
- Faire rapport mensuellement au Directoire de Projet TCL.

Analogie : C'est le maire du village ou quartier numérique. Il assure que tout fonctionne comme une machine bien huilée.

2. L'ADMINISTRATEUR WHATSAPP

Qui est-ce ? Le gestionnaire des communications

Ses responsabilités principales :

- Gérer le groupe WhatsApp TCL officiel de la commune/sous-préfecture.
- Accueillir les nouveaux membres.
- Modérer les discussions pour qu'elles restent professionnelles.
- Transférer les commandes à l'équipe commerciale du Directoire de Projet TCL.
- Partager les informations importantes (*mises à jour, nouvelles partenaires, etc.*).

- Archiver les conversations importantes.

Analogie : C'est le facteur du village ou quartier numérique. Il reçoit les messages des citoyens et les acheminent aux bonnes personnes.

3. LE GESTIONNAIRE MOBILE MONEY ET E-BANKING

Qui est-ce ? Le trésorier technique

Ses responsabilités principales :

- Recevoir les fichiers de Cash-Back des trois Délégués Payeurs.
- Transcrire définitivement les informations dans le **Registre du Trésor**.
- Vérifier que tous les calculs sont corrects.
- Maintenir à jour le registre électronique.
- Fournir un relevé mensuel du solde au Coordonnateur.
- Confirmer par e-mail; admin_tcl@challengefinancier.com les demandes de retrait auprès de VoteConnect.

Analogie : C'est le chef comptable du village. Il tient les livres de compte et s'assure que tout est transparent.

4. LE DÉLÉGUÉ PAYEUR DE LA CHEFFERIE

Qui est-ce ? Le représentant des autorités traditionnelles et des citoyens adultes.

Son profil client : Tout citoyen natif du village ou du quartier qui est **Fonctionnaire ou Salarié du privé**.

Ses responsabilités principales :

- Recevoir les bordereaux Wave de l'agent VoteConnect pour **TOUS les types d'achats effectués par les Fonctionnaires ou Salariés du privé** du village/quartier (*denrées, produits manufacturés, services artisanaux, transports*).
- Enregistrer les données dans le **registre des Cash-Back physique**.
- Transmettre régulièrement les fichiers au Gestionnaire Mobile Money.
- Initier les demandes de retrait lorsque 5 000 FCFA sont accumulés.
- Représenter la Chefferie dans les décisions d'utilisation des fonds.
- Superviser l'utilisation des fonds de la caisse de la Chefferie.

Exemple concret : Si un Fonctionnaire achète du riz, des vêtements, un service de plomberie ou un ticket de bus, les quatre bordereaux Wave iront au Délégué Payeur de la Chefferie.

5. LE DÉLÉGUÉ PAYEUR DES JEUNES

Qui est-ce ? Le représentant de la jeunesse.

Son profil client : Tout **Écolier, Élève ou Étudiant** natif du village/quartier.

Ses responsabilités principales :

- Recevoir les bordereaux Wave de l'agent VoteConnect pour **TOUS les types d'achats effectués par les jeunes** du village/quartier (*denrées, produits manufacturés, services artisanaux, transports*).
- Enregistrer les données dans le **registre des Cash-Back physique**.
- Transmettre régulièrement les fichiers au Gestionnaire Mobile Money.
- Initier les demandes de retrait lorsque 5 000 FCFA sont accumulés.
- Proposer des initiatives de développement orientées vers la jeunesse.
- Superviser l'utilisation des fonds de la caisse des Jeunes.

Exemple concret : Si un étudiant achète du riz, des cahiers, des services de transport ou paie un bus inter-urbain, les quatre bordereaux Wave iront au Délégué Payeur des Jeunes.

6. LE DÉLÉGUÉ PAYEUR DES FEMMES

Qui est-ce ? La représentante des femmes.

Son profil client : Toute **Femme** native du village/quartier (*indépendamment de son statut professionnel ou scolaire*).

Ses responsabilités principales :

- Recevoir les bordereaux Wave de l'agent VoteConnect pour **TOUS les types d'achats effectués par les femmes** du village/quartier (*denrées, produits manufacturés, services artisanaux, transports*).
- Enregistrer les données dans le **registre des Cash-Back physique**.
- Transmettre régulièrement les fichiers au Gestionnaire Mobile Money.
- Initier les demandes de retrait lorsque 5 000 FCFA sont accumulés.
- Proposer des initiatives de développement orientées vers les femmes.
- Superviser l'utilisation des fonds de la caisse des Femmes.

Exemple concret : Si une femme (*qu'elle soit salariée, étudiante ou commerçante*) achète du riz, du savon, un service de plomberie ou un ticket de transport, les quatre bordereaux Wave iront au Délégué Payeur des Femmes.

7. LE FORMATEUR CHALLENGE FINANCIER

Qui est-ce ? L'éducateur et mobilisateur

Ses responsabilités principales :

- Former les nouveaux citoyens aux règles du dispositif.
- Organiser des sessions mensuelles de sensibilisation.
- Encourager la participation des citoyens aux achats via le réseau TCL.
- Expliquer le système de Cash-Back pour qu'il soit compris par tous.
- Identifier et résoudre les incompréhensions ou résistances.

Analogie : C'est le Coach-Motivateur du village. Il s'assure que tout le monde comprend comment fonctionne le système.

■ Vue d'ensemble : Qui fait quoi ?

CITOYEN passe commande



ADMINISTRATEUR WHATSAPP reçoit et transmet



AGENT VOTECONNECT exécute et prélève Cash-Back



DÉLÉGUÉ PAYEUR (*Chefferie/Jeunes/Femmes*) enregistre



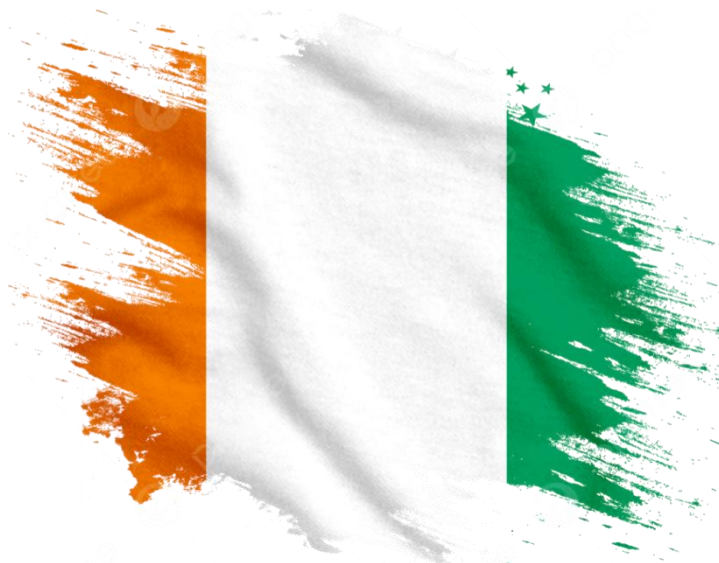
GESTIONNAIRE MOBILE MONEY centralise



COORDONNATEUR LOCAL supervise et reporte



FORMATEUR sensibilise en continu



VI. LES PARTENAIRES CLÉS

- **VoteConnect SARL : *Maître d'œuvre technique***
 - Responsable de l'exécution des commandes.
 - Gère les quatre comptes Wave.
 - Enregistre et transmet les données de paiement.
 - Procède aux transferts de Cash-Back vers les comptes locaux.
- **Les Frères Africains-LFA (Partenaire officiel VoteConnect) : *Porteur du projet***
 - Organise et finance le dispositif.
 - Met en place les bureaux locaux.
 - Gère le réseau des partenaires commerciaux.
- **Réseau des Commerçants, Artisans et Agriculteurs**
 - Fournisseurs des produits et services.
 - Partenaires acceptant les paiements via Wave.
 - Moteurs de l'économie locale.

VII. LES OBJECTIFS FINANCIERS

- **Dotation initiale**

150 000 FCFA : Montant initial investi dans le dispositif pour démarrer les opérations.

- **Objectif court terme**

2 000 000 FCFA : Montant cible à atteindre du 10 décembre 2025 au 11 Janvier 2026.

Ce que cela signifie :

- En un mois, le système doit générer 2 millions en Cash-Back collectif.
- Cela représente 80 millions FCFA en achats totaux (*2 millions ÷ 2,5%*).
- Chaque village/quartier participera selon sa capacité de consommation.

VIII. GUIDE POUR CHAQUE TYPE DE PUBLIC

■ POUR LES INVESTISSEURS

Pourquoi investir ?

- **Modèle économique durable** : chaque transaction génère de la valeur.
- **Impact social mesurable** : développement des villages/quartiers.
- **Croissance potentielle** : expansion progressive du réseau.

Points clés :

- **Dotation initiale** : 150 000 FCFA.
- **Cible court terme** : 2 000 000 FCFA.
- Structure encadrée par des partenaires techniques fiables.

■ POUR LES PARTENAIRES COMMERCIAUX

Avantage :

- Accès à une clientèle organisée et loyale.
- Commandes regroupées = économies d'échelle.
- Réputation associée au développement local.

Processus :

- Accepter les paiements Wave.
- Livrer selon les délais convenus.
- Bénéficier de volume d'affaires croissants.

■ POUR LES MEMBRES DU BUREAU

Vos fonctions :

- Rôle déterminé selon vos compétences.
- Engagement régulier mais bénéfices collectifs.
- Gratification individuelle pour les Délégués Payeurs (*1,5% des retraits*).

■ POUR LES CITOYENS IVOIRIENS

Bénéfices :

- Acheter ce dont vous avez besoin.
- Contribuer au développement local sans effort supplémentaire.
- Accumulation de Cash-Back pour votre communauté.

IX. CHECKLIST DE DÉMARRAGE

➤ Pour un citoyen

- [] Vérifier que vous avez une carte d'électeur valide.
- [] Vous inscrire sur www.challengefinancier.com.
- [] Rejoindre le groupe WhatsApp TCL de votre commune ou sous-préfecture.
- [] Identifier vos besoins dans les 4 catégories.
- [] Passer votre première commande.

➤ Pour un Délégué Payeur

- [] Recevoir formation du Formateur.
- [] Comprendre le registre des Cash-Back.
- [] Tester avec une première transaction.
- [] Coordonner avec le Gestionnaire Mobile Money.

➤ Pour le Coordonnateur Local

- [] Valider que tous les 7 rôles sont pourvus.
- [] Organiser réunion de lancement.
- [] S'assurer que chaque membre comprend ses fonctions.
- [] Planifier la première demande de retrait à 5 000 FCFA.

X. CONTACTS ET SUPPORT

- ✓ **Pour rejoindre le dispositif** : www.challengefinancier.com.
- ✓ **Pour des questions techniques** : Groupe WhatsApp TCL de votre commune/sous-préfecture.
- ✓ **Pour les partenaires politiques et associatifs** : Contact LFA (partenariat_lfa@challengefinancier.com)

CONCLUSION

Le **Dispositif** TCL transforme un simple achat quotidien en investissement communautaire. En suivant ce guide, chaque acteur comprend son rôle et contribue à créer une économie locale durable, transparente et bénéfique pour tous.